

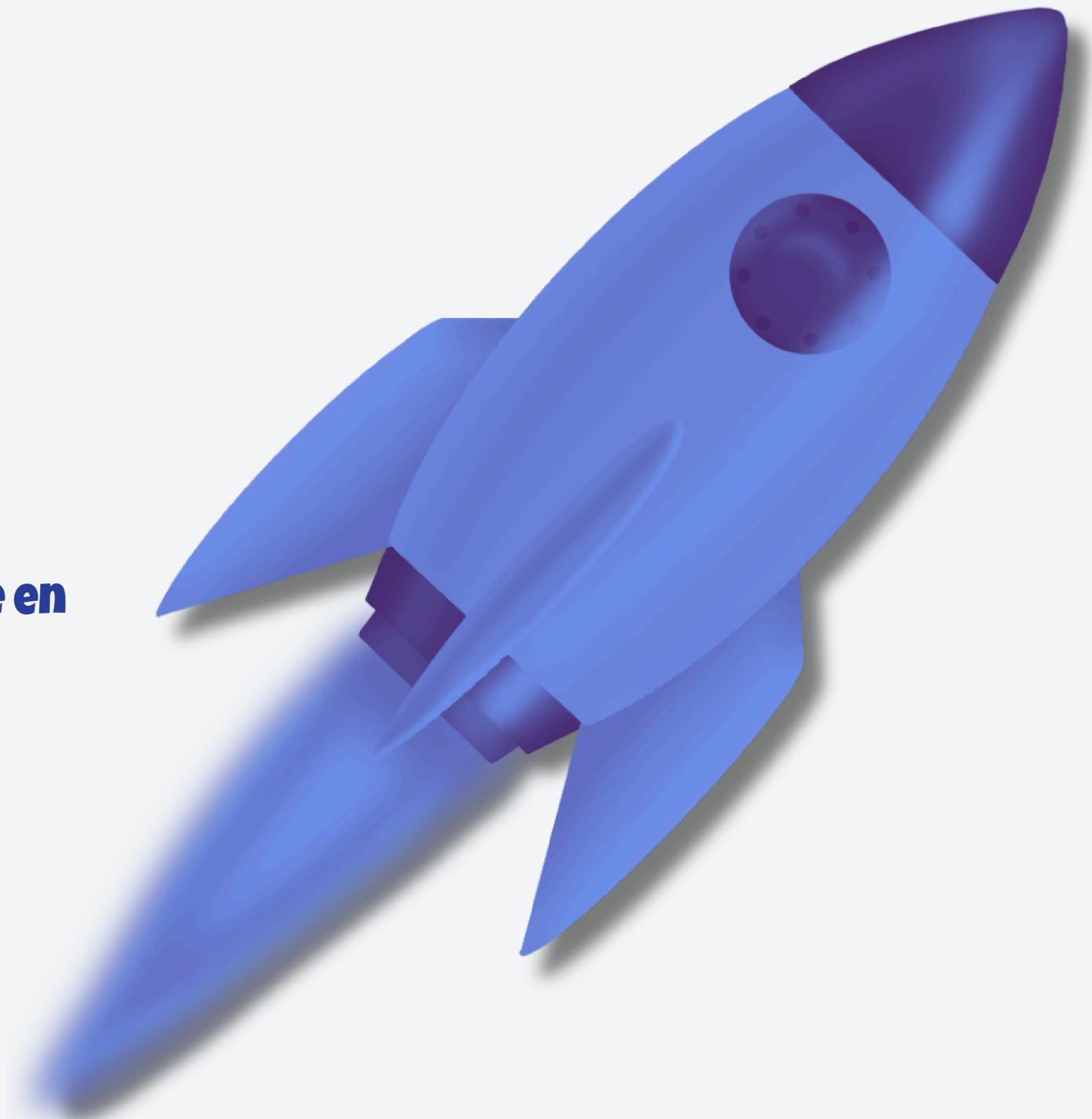


En partenariat
avec



ACCOMPAGNEMENT 4D

**6 MOIS POUR BOOSTER LES PROJETS
ENTREPRENEURIAUX AVEC UNE DIMENSION DIGITALE en
PHASE DE PRÉ-INCUBATION**



CONTACT

Yannick Vinay - 06 63 33 89 20 - y.vinay@anamy-conseils.com



AGENDA

01

Pour qui ?

02

**Qui sommes
nous ?**

03

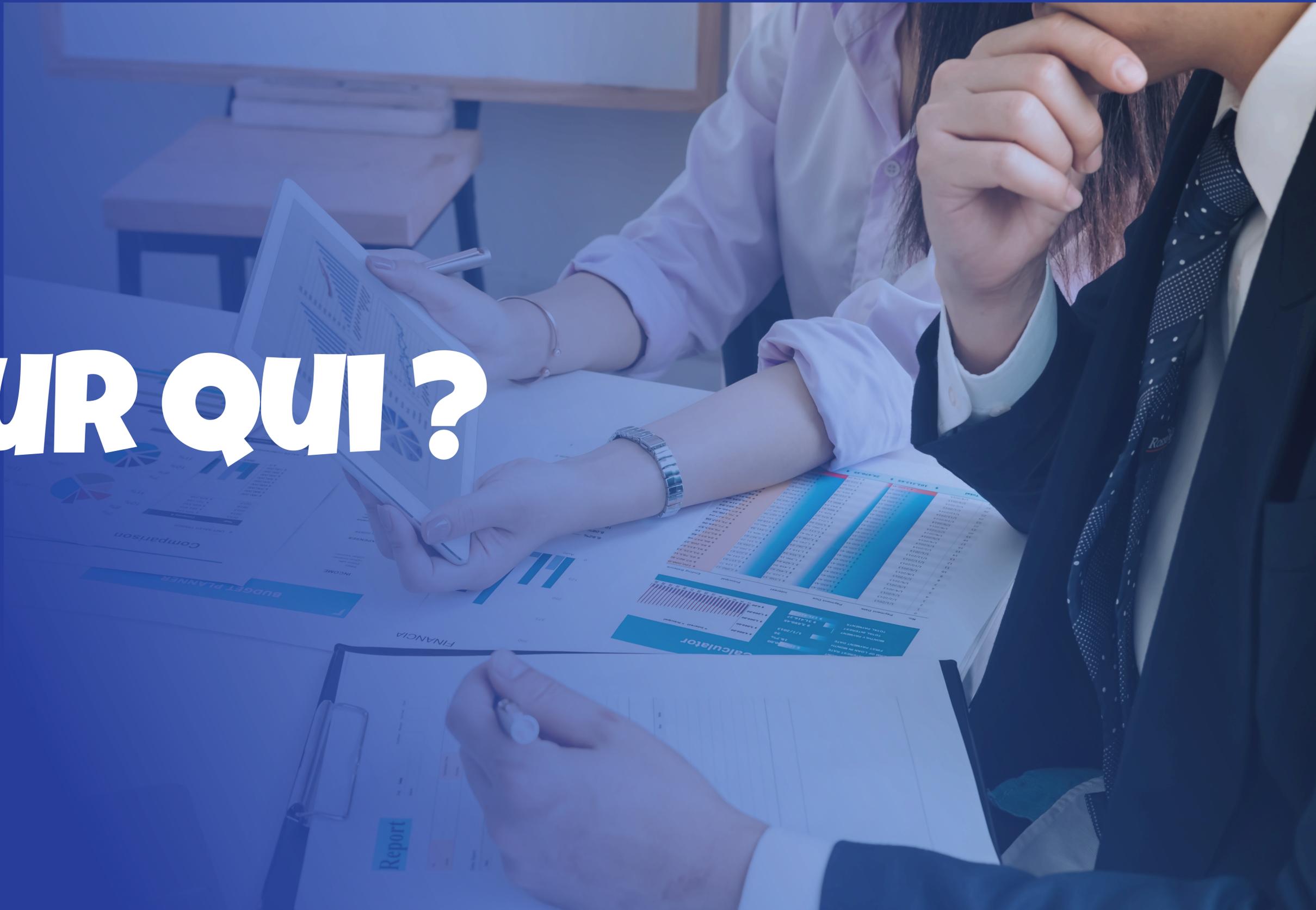
**Notre
démarche**

04

Budget



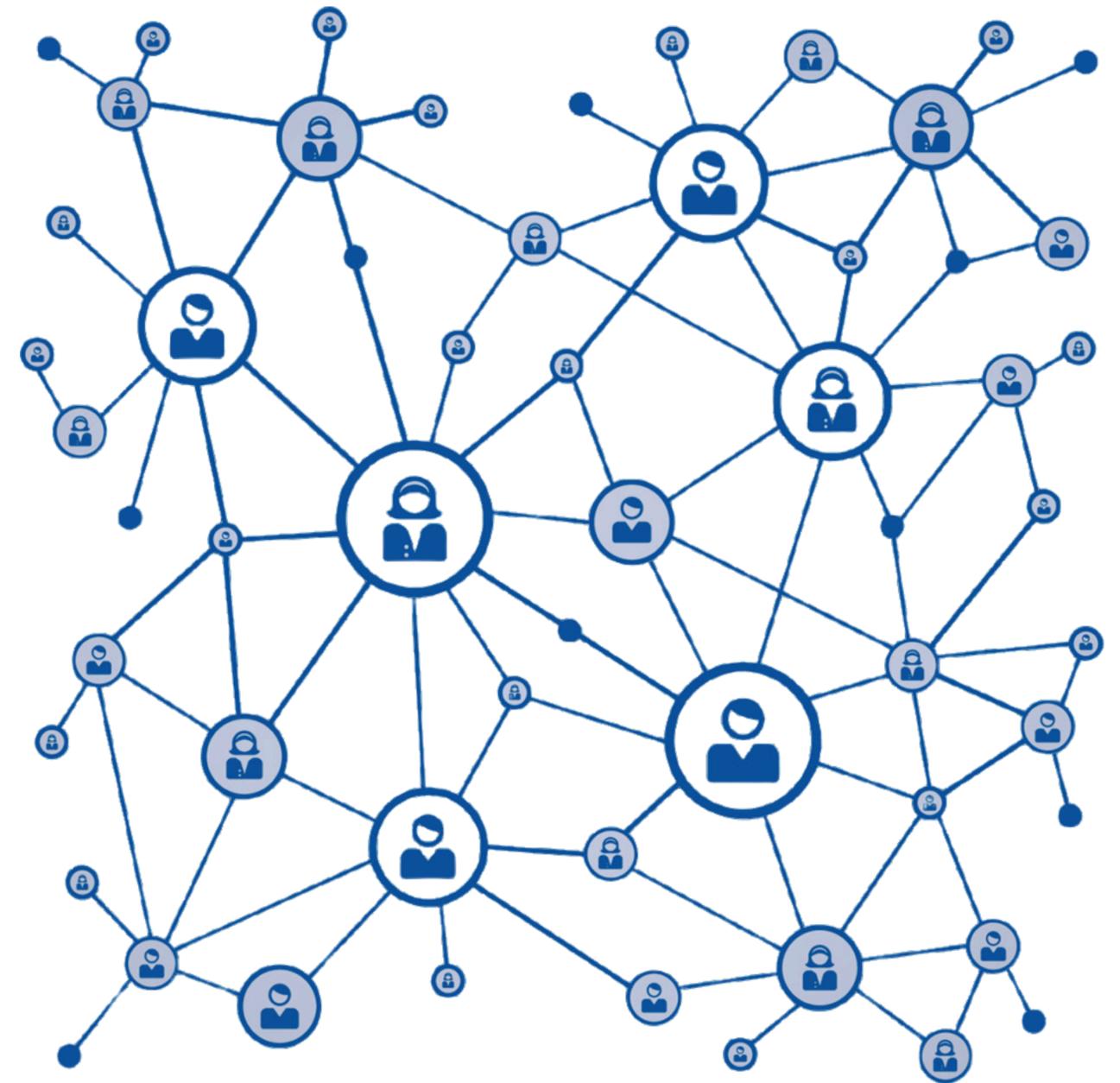
POUR QUI ?



VOUS ÊTES UN ACTEUR DU DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE OU DE L'EMPLOI DE VOTRE TERRITOIRE

Vous souhaitez créer un véritable écosystème et un réseau de structures engagées pour le développement économique et numérique du territoire.

Vous souhaitez favoriser l'entrepreneuriat innovant et l'inclusion numérique pour vos concitoyens



»

QUI SOMMES NOUS ?



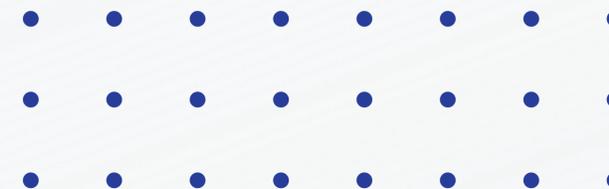


PRÉSENTATION DU CABINET

Créé en 2014, le cabinet de conseils ANAMY accompagne ses clients au sein de leur écosystème vers des relations gagnants-gagnants durables. Nous les aidons à produire toute la valeur possible pour satisfaire aussi bien leurs clients internes qu'externes et plus globalement leurs concitoyens quand il s'agit d'acteurs publics.

Grâce à la méthodologie d'ANAMY, nous construisons ensemble des solutions uniques, efficaces et responsables.

ANAMY permet ainsi de transformer des sujets sociaux et sociétaux en opportunités qui offrent un avantage stratégique et des atouts différenciants.



NOS DOMAINES D'INTERVENTION

01

TRANSFORMATION HUMAINE

Nous vous aidons à construire des dispositifs RH efficaces pour transformer votre DRH en atout stratégique et à mettre en oeuvre les processus opérationnels ainsi que leur pilotage.

Nous vous aidons à construire les dispositifs nécessaires pour l'accompagnement de vos changements et du management de votre croissance



02

TRANSFORMATION BUSINESS

Vous avez une idée, des assets non exploités, nous vous aidons à les transformer en business rentables



03

TRANSFORMATION DIGITALE

Nous vous aidons à mettre en oeuvre les solutions digitales en réponse à vos enjeux.

Nous vous aidons à développer vos solutions en "no code" de manière rapide et efficace





PILOTE PROJET

YANNICK VINAY



- HEC Executive Mastère + Mastère Spécialisé en Management des RH (ESC Clermont Fd) + IGS
- Fondateur du Cabinet ANAMY (2014)
- 20 années d'expériences au sein de Grands Comptes
- Créateur de 2 startups dont 1 intégrée à l'accélérateur de l'Ecole Polytechnique
- Administrateur de plusieurs associations dans l'ESS (FACE 75/92, Gniac)
- Auditeur de l'INTEFP (36ème promotion)



NOS PARTENAIRES



L'organisme a développé un modèle de formation plus performant et plus efficace basé sur une vingtaine d'années d'expériences en entreprise. Il s'adresse aux dirigeants et s'appuie sur trois composants essentiels résumés par la formule "3M" :
MUST KNOW, MUST APPLY & MUST BEHAVE.



Avec plus de **10 000 inscrits** à ses modules de formation, l'organisme forme des développeurs no code avec un taux de **satisfaction globale de 9,14/10.**

La formation ne nécessite pas de compétences particulières en développement. Elle permet aux dirigeants d'entreprise de maîtriser une compétence essentielle à leur activité, sans dépendance technique et de **développer une solution entre 3 et 8 fois + vite qu'avec du code**



NOTRE DÉMARCHE

L'ACCOMPAGNEMENT 4D

6 mois pour booster les projets entrepreneuriaux avec une dimension digitale en phase de pré-incubation



**90% DES PROJETS
ENTREPRENEURIAUX en
PHASE IDÉATION ne
VOIENT JAMAIS LE JOUR**



ENTREPRENDRE : BESOIN DE SUPERS HÉROS ?

**Compétences
produit**

Business Model

Marketing

Finance

**Développement
logiciel**

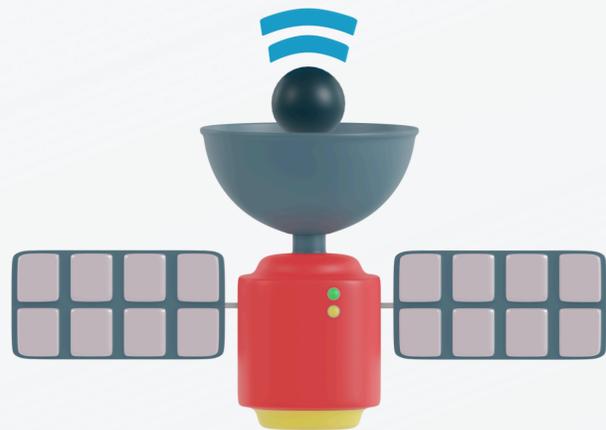
RH

**Des compétences
clés à maîtriser dès
le début du projet**



NOTRE OBJECTIF

Augmenter le taux de succès de projets avec une dimension digitale en phase pré-incubation ...



... et portés par des personnes ne disposant pas de compétences spécifiques en développement informatique

UN ACCOMPAGNEMENT 4D
pour 10 à 12 projets ayant une dimension digitale

SUCCESS



AGILE*

Répondre rapidement et efficacement aux besoins actuels et changeants des participants au dispositif

EFFECTUALE

Se concentrer sur l'exploitation des ressources et des réseaux existants des porteurs de projet pour développer et faire croître l'entreprise

OCÉAN BLEU

Cette stratégie marketing consiste à identifier et à exploiter des marchés inexploités, créant ainsi un nouvel espace de marché pour que l'entreprise puisse prospérer et se développer.

NO CODE*

Pour une présence digitale esthétiquement attrayante, mais aussi fonctionnelle et conviviale sans avoir de connaissance spécifique en développement informatique (3 à 8 fois moins cher et 3 fois plus rapide que le code)

(*) Voir slides suivantes

MODÈLE AGILE

SEMAINE TYPE

- 01** Lundi : formation théorique,
- 02** Du mardi au jeudi : mise en pratique des acquis
- 03** Vendredi : point individuel sur la mise en oeuvre dans le projet



FORMATION NO CODE

- Pas de prérequis
- Formation en distanciel mais 100% synchrone
- Une plateforme de formation (LMS) dédiée pour monter en compétence

Réalisée par



Semaine 2

Réaliser un projet tutoré (exemple : clone d'une marketplace type AirB&B)



Semaine 1

Base de Bubble
Cours et pratiques



Semaine 3 et 4

Accompagnement au développement (1j/2) :
Création du MVP du porteur de projet

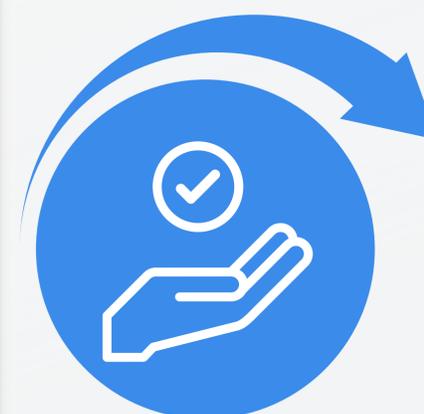
MVP

Un coaching de suivi est possible au delà de la 4ème semaine



Autonomie

Maîtrise d'une compétence essentielle au développement du business



Contrat en alternance

L'entreprise recrute 1 alternant(e) qui poursuit le développement tout en se formant à un titre professionnel



ROADMAP SUR 6 MOIS

CONSTRUIRE un BUSINESS DURABLE

Business model, stratégie marketing, maîtriser et développer le business, management

01

SÉLECTION 10 PROJETS

En partenariat avec les acteurs de l'emploi du territoire

03

04

MVP*

Développé en no code

02

INTÉGRATION

Lancement en mai

05

PRÉPA LEVÉE DE FONDS

Préparation au financement de la phase incubation

(*) Minimum Viable Product

A L'ISSUE DE L'ACCOMPAGNEMENT



- 👍 Les projets viables peuvent intégrer un incubateur local...
- 👍 ... et favorisent l'inclusion numérique d'alternants formés au no code. Ils poursuivent le développement applicatif
- 👍 Les porteurs de projets non viables ont acquis des compétences transverses utiles

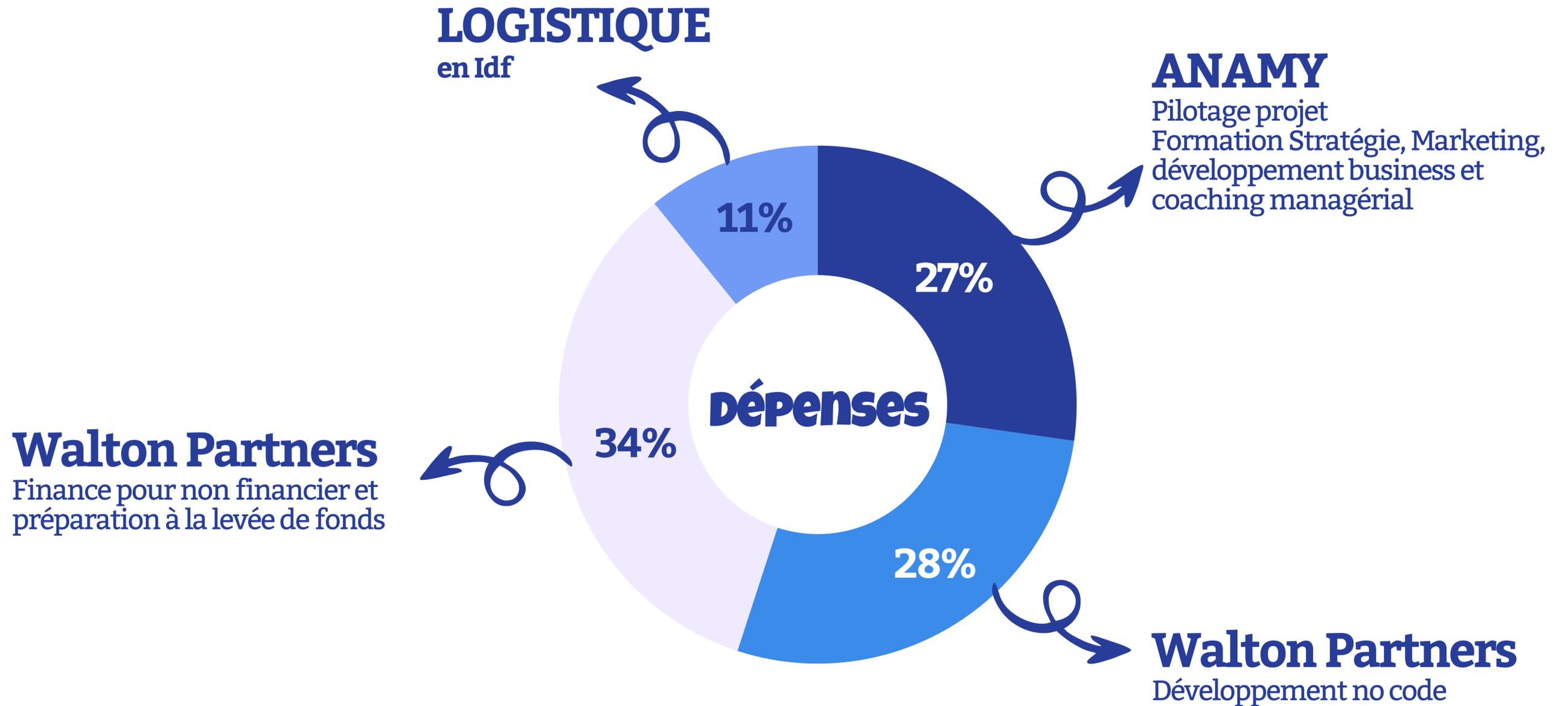


BUDGET

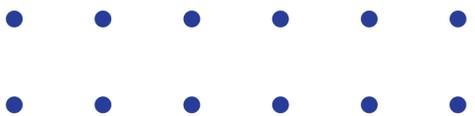


BUDGET = 90 K€

pour 10 à 12 projets accompagnés



Financement possible par une subvention du territoire,
FAF, OPCO, Pôle Emploi



ANAMY CONSEILS

5 rue de Copenhague

95731 Roissy CDG Cedex

y.vinay@anamy-conseils.com

MERCI

